プログラム②

リスクコミュニケーション取組事例紹介

講師:大鵬薬品工業株式会社

工場総務部 岡山総務課 課長 阿部信行 氏

ご紹介いただきました。大鵬薬品、岡山工場の総務課の阿部と申します。よろしくお願いいたします。通常ならですね、ここは私ども愛情1本チオビタドリンクの製造工場でございますので、菅野美穂さんのお写真がふさわしいんですけれども、それを使いますとですね、プロダクションの許可が要りまして、許可を取る時間がなかったものですから、このビオトープの写真でこらえていただきたいと思います。それでは説明させていただきます。

まず大鵬薬品なんですけども、チオビタとで有名であるんですが、実は私どもの主力製品は抗がん剤でございまして、売上の80%以上を抗がん剤で占めております。TSRとかUFTという系の化学療法剤のリーディングカンパニーとしてですね、ところでような企業でございます。本社は東京、よく徳島と間違えられるんですけども、本社は東京でございます。売上高1,250億円、従業員2,500人、こういう会社でございます。これが本社でございます。チオビタの看板を出しておりまする生産工場はですね、岡山備前市と埼玉、大山、徳島、徳島に北島と二つ主力工場がございます。ほとんど製品は徳島がメインで、備前のほうはチオビタ専用工場、埼玉はここの抗がん剤の原末薬を作っている工場でございます。犬山はハローキヤックという尿疾患剤を作っておりましてですね、その原末を少し作っているような工場でございます。

岡山工場、位置は備前市にございます。備前市の特徴なんですけども、有名なところで 関谷学校ですね、カキオコで有名な日生の五味の市がございます。備前焼が有名でございます。ここでなぜ備前市の説明をしたかと言いますと、備前市はフルーツが有名で、あと 海産物も有名でございます。備前焼、それに並んでですね、チオビタドリンク、全国で備 前市しか生産をしていないということと、備前市の水道水を使って作っているということで、4年前に特産品にしていただきました。ですからチオビタドリンクは備前市の特産品 としてですね、備前焼とともにいろんな地域で宣伝をしていただいております。これが当 工場で作っているチオビタシリーズでございます。従業員はと言いますと、57名で運営をしております。一班10名で4班3交替土日休日なしの24時間製造で動いております。生産数ですが、1ロット638,000本、1日製造本数200万本、年間生産能力2億8,200万本でございます。現在がちょっと値上げをしまして、売上が落ちておりますので、8割くらいの稼働で2割くらい休んでおります。これがチオビタドリンクですね。工場なんですけども、こういった工場、自然豊かな工場で製造しております。ここの部分、後で説明しますけれど、ビオトープを作らせていただきました。

「環境に配慮した工場を目指して」ということで、リスコミとは直接それを目的に作っ

たわけではないんですけども、それが大きく、本来の環境リスコミに役立ったということでございます。このビオトープを設置するのにですね、非常にいろいろ苦労しまして、思い立ったのは3年、今から6年くらい前なんですけれども、計画をしてから作るまでに3年を要してしまいました。やはり日本で初めて排水を直接ビオトープを経由して流そうということなので、なかなか許可をいただくのに大変でしたですね。特に漁協、それから久々井の皆さま、なかなか理解をしていただけません。熱意は十分分かるということなんですけど、実際、どういう影響があるのかということでございました。そのへんを何回も何回も話していくうちに、いろいろなアイデアもいただきまして、それをビオトープに取り込んで、現在の形ができあがったという次第でございます。

ビオトープとはどういうものかと言いますと、私たちチオビタドリンク1日100万本作りますから、ビンの洗浄水と、それから冷却水があるので1日100トン、水を使います。その100トン、今まで40度の温度があって、綺麗すぎるということで全部下水道に流していました。これを海に直接流すという過程でですね、漁協さんなんかの場合は、コンクリートを使う、そういうプールみたいなものがいるわけなんですけども、そういうのを使わずに海に流してほしいと。地区の皆さまからは魚が減ってきたので、何とか増えるようなことを考えてくださいと。以上2点、宿題をいただきまして、その中で、私たちもいろいろ考えたんですけども、先ほど図にあったようにですね、非常に緑地面積が少ないんです。27%しか植えてないんですね。ここに大きな、冷ます水槽なんかを作った日にはですね、緑地面積が25%減ってしまいます。じゃ、いかなるものかを考えて、ビオトープが特例としてですね、緑地面積に含めてもよいということがございましたので、その案で決めたんですね。もともと、この環境に優しいとか、目的をそういうふうに書いていますが、実は原価を下げるために、これで1200万浮くんです。私は経理出身ですから、1200万浮かそうと思って始めたら、皆さんがいろんな意見を出してくれましてですね、こういうビオトープが成立したというのが本当のところなんですね。

地域の方と本当にいろんなお話をする間に親しくなりまして、いろんな要望やいろんなことが出てまいりました。こうした、今は広報が作った文句なんですけども、自然との共生をテーマに設置しますということになったんですけども、実際は原価を下げたいという目的で作り上げたことですね。いいほうに

当初は本当に何もないところからスタートし、ほかに文献も何もない中で、自分の勘といろんな人の意見が頼りだったものですから、ビオトープを作っていくにあたり、行政をはじめいろんなところに聞いていったというのが、人間関係ができていったはじまりかもしれません。これがビオトープでございます。備前焼の壺ですね、備前市の職員の人から、みんな工場見学に来られるんなら、備前宣伝してよと言われましてですね、ここに壺を置こうという話になったんですね。当初は造園家さんが持ってきた計画は噴水でした。ここでちょっと宣伝して、備前焼の壺から出るんですよと。特にきれいになっているということを強調できて、やはり良かったですね。後は水車を作りまして、こんな感じのビオトー

プができあがったわけですね。全長300mございます。40度の水を300mの距離を使って、1日100トン、この水量が100トンあるものですから、1日かけて外気温まで冷ましてから海に流そうという計画をしたんですね。300mで実際下がるのか、数値で出せという話になりまして、そんなものは出ない。どこにもやった人がいないんだから、何も出ないですね。そんなことで苦労しまして、いろんなものを考え出して、皆さんの協力がありながら、許可をいただき、ビオトープが完成したという次第です。

実際にできますとですね、これは非常にコミュニケーションを取るのによかったですね。皆さん、環境には関心がございます。単にチオビタの製造工場だけだったら見に来てもつまらないから、あまり来ていなかったんですけども、このビオトープを作ってからはですね、年間2,000人くらいの方が見に来てくれるようになりました。そこで、私たちもいろんなお話ができるようになりました。それと同時にですね、我々が行っている環境に対するいろいろな考え方もここで説明ができます。皆さん最後に言われるのは、こんな環境を考えている会社は間違いないという目で見ていただけるようになってまいりました。だから工場見学を通して包み隠さず見ていだたくというのは、非常に大きな効果があるということでございます。

そうしますといろんな団体がやってくるようになりました。一つは環境の場ですね。こ ういうことをやったということで、小学生の方がいっぱい来るようになりました。それか ら当然、久々井地区の皆さんはご招待して見ていただいたわけですけども、これによって 非常に安心感を覚えていただけるようになりました。それから備前市の、今日も来られて いるかもしれませんけども、備前市の方々も視察していただいております。それから隣の 瀬戸内市からも、いろんな団体が見に来るようになりました。遠くは笠岡からもやってこ られましたし、いろんなところから見ていただけるようになったということでございます。 そして、見られるとですね、社員の意識も変わってきます。非常にきれいに整理整頓をす るようになりました。それがまた相乗効果を生みましてですね、こんなきれいな工場なら 間違いないということですね。安心してチオビタを買っていただけるようになってまいり ました。それから次世代教育とかいい格好をしているんですが、作ったビオトープを見て いただき、一緒に海岸とかいろんなところを掃除をしていただいたり、いろんなことで環 境について学んでいただこうということをやっております。これは私がちょうど説明をし ているところなんですけども。若干、本当のビオトープじゃないじゃないかと、よくお叱 りを受けるんですが、実際、私たちは後でご説明いたしますけども、このビオトープは4 0度の水を使って作っているので、通常のビオトープとはわけが違います。同じようなわ けにはいかないので、むしろ海岸ですね。久々井の干潟が非常に環境が変わってまいりま した。そういうことを目的に作っているよというお話をさせていただいております。ここ が最初の部分、きれいすぎて何もない。魚も虫も何も育たないところ、温度も40度あり ますよということで、実際に手をつけていただいております。

次にですね、そういった形で久々井の皆さんと少しお話ができるようになりました。

いろいろな相談がやってまいりました。実は掃除の時にですね、チオビタだけを寄付して 私たちは清掃には参加していなかったんです。土日にどうしてもクリーン作戦が行われる ものですから、私たちは業者を雇って工場の周りをいつもきれいにしています。だからい いだろうという発想をしていたら、ある人が「それはいかん、一緒にやることに意義があ るんだ」という話をされましてね、ちょうど4年ぐらい前から、ともに清掃活動を行うよ うにいたしました。これは閑谷子ども塾の方々ですね。工場見学をした後、一緒に海岸清 掃をしたものです。ここに、久々井の湾なんですけれども、ここに水が見えるように、あ えて落としております。だからいつでも疑問があれば、水をすくって検査していただいて いいですよという形で、どこからでも見えるように、隠しもせずにやっております。そう しますとですね、有機の水を流すことによって、ここに草が、はままつとか、いろんな干 潟特有の草が、今までなかったんですけども、わずか3年でこんなに生えてくるようにな りました。その周りにはシオマネキが生息するようになったんですね。非常にいい方向に いきましたですね。実際、鴨が2000羽くらいやってきてですね、それはうれしいか悲 しいんだかよく分からないんですけど、自然にいいよという人もいるんだけど、うちの会 社では薬屋がインフルエンザのもとになる渡り鳥を連れて来ていかんという話ですね。広 く皆さまには言えずに、黙っておきなさいという話ですから、密かに見たい方は来ていた だければ、鴨の大群が見えるということでございます。

この形ですね。これが皆さんと一緒に我々も掃除を始めたところでございます。これは海岸清掃、ちょっと海岸より奥のところなんですけども、木を切ったり、草を取ったりですね、そういうことを一緒に土曜日に始めました。土曜日とか日曜日にやりますので、ボランティア部隊を結成してやってもらわないといけない。それが悩ましいところなんですけども、ただで来させるんだから、いろいろ考えましてね、最初に来た人にはジャンパーあげようとか、それでみんな着てやってくださいねとか、そんな感じでちょっと釣りましてですね、来てくれるように推進いたしました。今はもう数年たちまして、皆さん意識が変わりましてですね、進んでやってきてくれる方が多くなりました。次も海岸清掃をやっているところです。これが参加した時のメンバーですね。年3回ございますので、社員1回は出ようというのを推進しながら進めております。

こういうふうに地区の皆さんと一緒にやることによって何が生まれるかというと、やはりお互いにコミュニケーションができていくんですね。地域の人と非常にいろいろ和が取れるようになりました。もともと私どもは21年前に久々井地区に進出してきたわけですけれども、当時はいっぱいお話をして親しかったわけですけれども、世代が交代しましてですね、だんだんメンバーの顔も何も分からなくなってきていた。これを利用することで顔が分かります。話すだけじゃなくていろんなことをします。そうすると自然に打ち解けてですね、いろんな問題が解決しやすくなる。実は先ほど私たち1日100万本製造していると。ですからトラックの数、半端じゃないですね。こんな田舎の細い道を40台のトラックが原材料を含めて行き来をいたします。当初は子どもたちに危ないじゃないかとか、

いろんなことを言われて毎回、毎回、総務の課長は大変だったと聞いていますけども、今は一切クレームございません。それは事前にですね、いろんな話をしながら協力できることは協力していこうということでやっております。

その一例を挙げますと、ちょっと細い、備前に出るまでに細い松本橋という橋がございます。そこを私たちのトラックが7時半から8時半の間に行きます。ちょっと一本曲がっただけで信号が赤になってしまいます。遅刻したじゃないかという話、クレームが入ってまいりました。7時半から8時半は昔は協定で、通行しないということがあったんですけど、代が代わってそれが守られてなかったということが判明しました。それは以前の工場長が約束したことですから守らないといけないので、それを守らせてもらったということです。守ったと同時に、それでは私たちも非常にゴールデンタイムに出荷ができない、原材料が入ってこない、大変なものですから、地区の皆さまにお願いしてですね、松本橋の拡張工事を同時に申請いたしました。そういう形で県に申請をしてもらって、お互いにですね、いい方向にいけるような関係ができたわけです。一企業のために決して道路は拡張してくれませんけども、住民の皆さん、他の企業の皆さん、みんなその橋を通る人たちが非常に困っているということで、全員で求めました。申請書を出しました。今年に何とか、いい返事をいだたいて、県の方に申請が行ってOKになるような運びになるということでございます。

それと私たち薬屋でございますから、先ほど言ったように、がんのリーディングカンパ ニーとして、健康に注意をしていく活動を応援していく義務もございます。それに関して ですね、地区の皆さまと一緒に健康フェアというのを1回やりました。これは来て20周 年だったので、何かやろうよということですね。久々井の方からお話がございまして、納 涼大会と一緒にやろうよという話だったんですけど、それだけではうちもなかなかお金が おりないと。それで健康のイベント、うちの社員も含めて久々井の皆さんと一緒にやりま しょうということで企画をいたしました。こんな感じで案内文を作りまして、いろんなこ とをやったんですね。一番は食堂でヘルシーランチビュッフェとかですね、企画しました。 ただというわけにはいきませんので、500円もらってですね、これを皆に食べていただ いたということをやらせてもらいました。二部はそのあと納涼大会を一緒にやったという ことです。久々井の地区の人口が約400人なんです。集まったのがうちの社員が来たり、 いろんなところから見に来たりもしたものですから、500名くらい。久々井の人たちよ りも多い人数がやってきたらしいですね。今年もやろうかなという話をしたんですけども 非常に大変だった。かつてない、いつもは100人くらいしか来ないところに500人も 来て、お互いに大変だったということでですね、ちょっと足踏みをして今年はできなかっ たという次第でございます。これが健康フェアの様子ですね。実際は納涼大会の写真も作 っていたんですけども、これは本社のほうで検閲を受けるものですから、そこで納涼大会 の飲んだり食ったりしている写真はふさわしくないということでカットされました。健康 フェアのところだけの写真でございます。

これが備前市と一緒にやりました。その時にですね、健康フェアを久々井の方と社員で やった時、非常に好評だったものですから、備前市のほうから一緒に11月の健康フェア にやってくださいというお話になりまして、そちらに応援に行かさせていだたきました。 それで、乳がん、私たちはがんのリーディングカンパニー、これがうちの宣伝になります けども、ピンクリボン運動の活動している。いろんなグッズを持っているんですね。その 啓蒙活動に協賛させていただいたというところでございます。

地域の経済やコミュニティなどを活性化させる、さまざまなイベントに支援していますということで、備前市のありとあらゆる、ほとんどのことに協賛させていただいております。前はチオビタだけをお渡しして、お茶を濁すという形が多かったんですけれども、それじゃコミュニケーションは何も取れない。もらったってどこに大鵬があるのか知らないという備前の方もいらっしゃったというのを聞きましてですね、じゃ、顔を出しに行こうということで、各イベントは全部顔を出すようにして、チオビタの旗をもって、幟を持って、タオルを持って、そういうところへ出かけるようにしました。そうすると何となく皆さん、声を掛けてくれてですね、阿部さんとはなかなか言っていただけませんけども、チオビタさん、チオビタさんと声を掛けてくれるようになりましたですね。非常にコミュニケーションが取りやすくなったということでございます。

これは岡山県の観光協会と備前市の観光協会が主催して、まちぷら、もっと備前を知っ てもらおうというツアーですね。それがありましたので受け入れをしましてですね、工場 見学をしていだいたところです。人数少ないんですけど、伊部から笹尾山という山越えを しましてですね。笹尾山というのは昔、柴田錬三郎が眠狂四郎の円月殺法を思いついたと いう峠らしいんですけど、そこまで歩いていくという。これ2、3時間歩いた後なんです ね、元気なんですけど。そういうツアーとか、それを越えて柴田錬三郎の生家まで歩いて いくというツアーの企画のお手伝いをさせていただいたということでございます。あと備 前の阿波踊りですね。徳島というと阿波踊りが非常に有名でございます。私たちも徳島か ら来ている社員が何人もいる。今日もここに来て、先頭で指導をしたメンバーが来ており ますけれども、1年間ですね、備前市長をはじめ商工会議所の代表の指導をした。今はも う4年目なんでけども、大鵬薬品がスタートさせたということでございます。備前祭りは お金の面で、人的、いろんな面ですごい力を入れて応援をしている祭でございます。8月 14日は、このメンバーに何か励みがないといけないということで、徳島の桟敷ですね、 実際に踊る、有料桟敷で実際に踊っていただくのをメインで実施させて、1年間頑張って 練習してくださいという企画の手助けをしております。これは片鉄のウォーキング大会で すね、衣装がついていますけど協賛させてもらって、一緒に盛り上げる活動させていただ いております。

最後になるんですけども、これは大塚ホールディングスの方針なんですけども、ここに 健康に携わっている企業であるということで、ステークホルダーである地域の皆さまの意 見を聞いて、環境に優しい企業であるということでございます。それにしたがって、私た

ちは行っております。ただ、実際は環境リスクコミュニケーションをやるためにやっていた活動ではなく、大鵬薬品を知っていただこうと。この中でも備前で実は全部チオビタを作っていると知らなかった人も多いと思うんです。そういう企業PRを我々は怠ってきた。備前市の方でも知らなかったという方が多かったですね。それを払拭しようということで、とにかく一緒に話しましょう、コミュニケーションを取りましょうということを、私は率先してやってまいりました。その結果、いろんなことが助けていだたいたり、こちらも助けたりで、win-wInの関係がつかめてきたというのが実情でございます。

やはり企業なので、時には我々も失敗もいたします。実はお恥ずかしい話なんですけども、センサーが異常を起こしてですね、本来下水道に流れないといけない水をですね、オーバーフローして海に流してしまったという失敗がございました。その水自体は水道水なので、洗っていた時の水。社員も休みの時に来ていたものですから、本当に少なかったんですね。どうせきれいな水だから問題ないという発想をしてしまったんですけども、実はこれ、公害防止協定で下水道に流すものがよそに流れたというのは、非常に違反行為でございますから、すぐに備前市のほうに届出をいたしました。それと同時に、地区の方にも水を止めたのを見られていましたから、ご説明にあがりました。そういうふうに説明しますとですね、実際は大鵬さんだから間違いはないと思うけど、何があったのか心配していたんだとお話をいただきましてですね、やはり隠さず報告するということの大切さを実感しております。あと、やはり社員が、きれいな水だからいいという発想したということが問題だということですね。担当が12月にちゃんと全員を集めて教育をする。どういうルートのどの水が大切だとか、どこに流れないといけないといけなのかとか、もし流れた場合にはどういう処置をしないといけないのかとか、そういう教育も完了させております。

そうしたことをやることが、うちの会社の信用になるのかなと思っております。それと 先ほど言いましたように工場見学ですね。地域の皆さまに開放する。これが結構いいです ね。包み隠さずお見せすると、皆さん安心していただけます。最後、特に水なんかもです ね、実際には下水道に流れる水、選んだ水だけをビオトープに流しているんですけども、すべての水がきれいだと思い込んでいらっしゃる方もいます。そんな会社なら心配ないだ ろうと地区の方にも言っていただけるようになりました。それとビオトープを作って、もっといいことは散歩コースになるんですね。護岸がありまして、そこが地区の方の散歩コースになっています。絶えず皆さん、ビオトープの中の変化を見てですね、我々よりも詳しい。サギが来て食べちゃったりする。サギが来て食べてるよという緊急電話が、私のところに入ってきたりします。行ってもどうしようもないと思ってしまうんですけど、せっかくかけてくれたのだから、行かんとしょうがないなと日曜日に出て行くこともあるんです。そういうこともあります。さらに、ある人が言ってたんですけども、金魚がサギに全部食べられましてですね、ちょっとショックを受けてましたら、サギが食べるくらいの環境のいい魚なんだと思って、また一から育てなおしなさいと言われたんですけども。実際、そうらしいですね。汚いところとか、汚い川の魚というのは、鳥は食べないそうです。鳥

が必死になって食べにくるということは、きれいな環境があることの立証みたいなものだそうですね。そういうことがあるということでございます。ちょっと持ち時間早いですけど、よろしいでしょうか。では、これで終わらせていただきます。ご清聴ありがとうございました。